**PRIMER MODULO**

**DIAGNOSTICO EMPRENDEDOR**

Realiza la siguiente evaluación a manera de reflexión para conocer tu potencial emprendedor, la evaluación consiste en tres secciones clave para cualquier emprendedor: motivación, capacidad y apoyo.

**MOTIVACION**

Evalúa tu motivación para empezar y operar tu negocio. Califica en una escala del 1 al 10; donde 10 significa estar fuertemente de acuerdo y 1 significa poco o nada de acuerdo. De acuerdo a la instrucción coloca el Número en la celda a la izquierda de cada uno de los conceptos.

|  |  |
| --- | --- |
|  | Apreciación de oportunidades -Constantemente veo oportunidades de negocios o ideas que pueden tener un valor comercial |
|  | Orientación de crecimiento – Me gusta crecer o construir negocios, o tomar ideas y aterrizarlas en algo concreto |
|  | Creatividad – Soy creativo y regularmente se me ocurren nuevas ideas y maneras de hacer las cosas de manera más eficiente |
|  | Innovación –Soy innovador y capaz de encontrar soluciones a los obstáculos y problemas |
|  | Ingenio – Soy ingenioso y capaz de encontrar soluciones a los obstáculos y problemas |
|  | Dinámica Soy una persona dinámica que aporta visión, posibilidades y energía para mis compañeros |
|  | Trabajo duro – Soy persistente y hago lo necesario para tener éxito |
|  | Flexibilidad – Soy flexible y me puedo adaptar a cambios y sorpresas de manera rápida y exitosa |
|  | Tolerancia al riesgo- Soy tolerante al riesgo y capaz de manejar el riesgo asociado a crear y crecer un negocio exitosamente. |
|  | Abierto al conocimiento- Me gusta aprender y busco constantemente información que me ayude para mi negocio |
|  | Competitividad – Estoy motivado por el éxito |
|  | Colaboración – Creo en trabajar con otros que me ayuden a realizar mis sueños |

**APOYO**

Evalúa el nivel de apoyo que sientes de parte de tu familia y tu comunidad para perseguir tus oportunidades de negocio. Califica en una escala del 1 al 10; donde 10 significa estar fuertemente de acuerdo y 1 significa poco o nada de acuerdo. De acuerdo a la instrucción coloca el Número en la celda a la izquierda de cada uno de los conceptos.

|  |  |
| --- | --- |
|  | Me encuentro feliz y desafiante emprendiendo mi idea de negocio |
|  | Creo que hay un buen balance entre mi trabajo y mi vida personal |
|  | Mi familia y amigos me apoyan en iniciar mi idea |
|  | Mi comunidad me apoya y apoya mi idea de negocio |
|  | Mi comunidad me apoya activamente en construir mi negocio |

**CAPACIDAD**

Evalúa tu capacidad en las siguientes habilidades de negocios. Considérate no solo a ti, sino también a los otros miembros de tu equipo. Califica en una escala del 1 al 10; siendo 1 que no hay capacidad y 10 altamente capaz. De acuerdo a la instrucción coloca el Número en la celda a la izquierda de cada uno de los conceptos.

|  |  |
| --- | --- |
|  | Habilidad para valorar oportunidades de mercado |
|  | Habilidad para desarrollar productos o servicios |
|  | Habilidad para proveer productos o servicios |
|  | Capacidad de comercialización y comunicación |
|  | Manejo fiscal |
|  | Habilidad para adquirir capital financiero |
|  | Gestión y desarrollo de equipo o personal |
|  | Habilidad para para sostener relaciones |
|  | Control de calidad |

**PUNTUACION**

**De acuerdo a los datos que registraste, esta es la puntuación que se generó, para que consultes tu potencial emprendedor.**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **PUNTUACIÓN** | | | | | |
| **1** |  | **11** |  | **21** |  |
| **2** |  | **12** |  | **22** |  |
| **3** |  | **13** |  | **23** |  |
| **4** |  | **14** |  | **24** |  |
| **5** |  | **15** |  | **25** |  |
| **6** |  | **16** |  | **26** |  |
| **7** |  | **17** |  |  |  |
| **8** |  | **18** |  |  |  |
| **9** |  | **19** |  |  |  |
| **10** |  | **20** |  | **Total** |  |

|  |  |
| --- | --- |
| **0 a 25** | Bajo potencial: Tienes la idea pero debes identificar tus debilidades en cuanto motivación, capacidad y apoyo para mejorar tus habilidades y relaciones empresariales. Emprender es un proceso continuo te recomendamos que reflexiones sobre la idea especifica que quieres emprender y a partir de ahí te vayas capacitando, aprendiendo y creando relaciones. |
| **26 a 50** | Algo de potencial: Aunque tienes foratlezas, te encuentras débil en muchas áreas. Debes planear como pasar de la idea a una oportunidad de negocio más concreta y reflexionar y trabajar en las habilidades para emprender esa oportunidad. |
| **51 a 75** | Potencial Moderado: Tienes una oportunidad de negocio y algunas ideas concretas sobre como ejecutar el proyecto. Sin embargo,te faltan desarrollar algunas habilidades; por lo que debes reflexionar sobre tus habilidades y tus relaciones de manera especifica para aplicarlas a tu proyecto. |
| **arriba de 76** | Alto potencial: Te encuentras motivado, cuentas con capacidades y el apoyo suficiente para realizar tu negocio. Se perseverante y recuerda que lo más importante para emprender un negocio es la validación de tu producto o servicio. |

**MATRIZ F O D A**

Dentro de esta actividad se encuentra la realización de la planificación estratégica El objetivo es identificar el contexto externo e interno de la organización para crear estrategias que aseguren su permanencia y crecimiento.

**Tomando en cuenta que:**

FORTALEZAS: son las capacidades especiales con que cuenta la empresa, y que le permite tener una posición privilegiada frente a la competencia. Recursos que se controlan, capacidades y habilidades que se poseen, actividades que se desarrollan positivamente, etc.

OPORTUNIDADES: son aquellos factores que resultan positivos, favorables, explotables, que se deben descubrir en el entorno en el que actúa la empresa, y que permiten obtener ventajas competitivas.

DEBILIDADES: son aquellos factores que provocan una posición desfavorable frente a la competencia, recursos de los que se carece, habilidades que no se poseen, actividades que no se desarrollan positivamente, etc.

AMENAZAS: son aquellas situaciones que provienen del entorno y que pueden llegar a atentar incluso contra la permanencia de la organización.

ACTIVIDAD 2